

PAGRINDIMAS
DĖL NESKAIDYMO

Bendrovės (poreikio savininko) pavadinimas	UAB „LTG Kompetencijų centras“ (toliau – Bendrovė)
Pirkimo pavadinimas	Nekilnojamojo ir kilnojamojo turto vertinimo paslaugos (toliau – Pirkimas)
Suplanuotos pirkimui skirtos lėšos	259 000 Eur be PVM
Pirkimo vertės ribos	Tarptautinis pirkimas
Pirkimo būdas	Skelbiamos derybos

Bendrovė siekia įsigyti Nekilnojamojo ir kilnojamojo turto vertinimo paslaugas (toliau – **Pirkimo objektas**), numatytas Pirkimo techninėje specifikacijoje, vadovaudamasi LR viešųjų pirkimų įstatymo (toliau – **VPĮ**) nuostatomis.

Vadovaujantis VPĮ 28 str. nuostatomis, Bendrovė, nusprendusi tarptautinio pirkimo neskaidyti į dalis, sprendimo pagrindimą nurodo pirkimo dokumentuose. Bendrovė, siekdama didinti tiekėjų konkurenciją ir atsižvelgdama į smulkiojo ir vidutinio verslo subjektų galimybes įvykdyti pirkimo sutartį, priima sprendimą dėl pirkimo objekto skaidymo į dalis.

Toliau teikiami argumentai, pagrindžiantys Pirkimo neskaidymą:

Pirkimo objektas neskaidomas.

1. Skaidant pirkimą į dalis, perkamo pirkimo objekto apimtys (kiekiai) sumažėtų ir dėl to išaugtų pirkimo objekto kaina (perkant didesnius kiekius tiekėjai gali pasiūlyti palankesnes, konkurencingesnes kainas). Priešingai, perkant mažus pirkimo kiekius (suskaidžius pirkimą į dalis), tai gali sumažinti tiekėjų suinteresuotumą dalyvauti tokia pirkime (pirkimo dalyse), dėl to atitinkamai – mažėtų ir potencialių dalyvių skaičius bei konkurencija, o tai lemtų prastesnes įsigijimo sąlygas.
2. Kokybinio pagrindu galima pirkimą išskaidyti, kai perkamos kelios paslaugos, kurios skiriasi pagal savo kokybės reikalavimus, tada tokios paslaugos išskiriamos į atskirus pirkimus, kiekvienai paslaugų grupei nustatant atitinkamus kokybės reikalavimus. Šiuo atveju perkant paslaugas kokybės reikalavimai ir tiekėjų kvalifikaciniai reikalavimai yra taikomi vienodi abejoms pirkimo dalims.
3. Papildomas skaidymas nepadidintų konkurencijos pirkime, nes perkamos paslaugos apimtys (kiekiai) sumažėtų, ko pasėkoje išaugtų paslaugos įkainis (kai perkame didesnius kiekius gauname iš tiekėjo palankesnę, konkurencingesnę kainą).
4. Vienu metu būna užsakomas labai didelis kiekis paslaugų įvairiuose Lietuvos regionuose ir užsakant paslaugas mūsų vertinamas turtas yra labai specifinis, o tai reikalauja aukštos tiekėjų kvalifikacijos ir pajėgumų užtikrinti sklandų paslaugos suteikimą, taigi skaidymas į dalis sumažintų galimų tiekėjų suinteresuotumą dalyvauti tokia pirkime.
5. Pirkimo objekto apimtis ir kompleksiskumas yra geriausiai valdomas vieno ir to paties Paslaugų tiekėjo. Suskaidžius pirkimo objektą į dalis, pirkimo sutarties vykdymas taptų per daug brangus ir sudėtingas techniniu požiūriu, skirtingų pirkimo objekto dalių įgyvendinimas būtų glaudžiai susijęs ir dėl to perkančiajai organizacijai atsirastų būtinybė koordinuoti šių dalių tiekėjus ir tai keltų riziką netinkamai įvykdyti pirkimo sutartį bei galimai ir LTG grupės įmonių reputacijai.

Pagrindimą rengė:

Jolanta Stanislovaitienė, projektų vadovė